

Trigo*Jeannette Danty Larraín*

La cosecha de trigo continuó en forma fluida durante el mes de febrero. Los precios pagados por la molinería han fluctuado entre \$ 13.000 y \$ 16.000 por quintal, dependiendo del tipo de trigo, la zona de compra y algunos otros factores.

A fines de febrero, en la Región del Libertador Bernardo O Higgins los precios se movieron entre \$14.300 y \$ 15.500; en la del Maule, entre \$ 13.000 y \$ 14.300; en la del Bío Bío fueron muy similares a los del Maule, entre \$ 13.000 y \$ 14.500; en la de la Araucanía, entre \$ 13.500 y \$ 15.000; en la Región de los Ríos, entre \$ 13.500 y \$ 14.500. El precio en la Región Metropolitana se ubicó entre \$ 15.100 y \$ 16.000 por quintal.

Los costos alternativos de importación para trigos puestos en Santiago, calculados a fines de mes por Odepa, fluctuaron entre \$ 14.661 para el Soft Red Winter y \$ 17.636 para el Hard Red Winter, ambos provenientes de Estados Unidos y puestos en Santiago.

Cotrisa ha continuado implementando los programas de almacenaje de trigo y avena, encomendados por el Minagri y el Indap para mejorar las condiciones de comercialización de pequeños y medianos productores trigueros. Hasta el 3 de marzo estaban operando 6 centros de almacenaje de granos, entre las regiones del Maule y de Los Ríos, en los cuales alrededor de 66 pequeños y medianos productores individuales y tres asociaciones han almacenado más de 30.000 quintales métricos de granos, principalmente trigo.

Arroz*Jeannette Danty Larraín*

La cosecha en Chile aún no se ha iniciado y se espera que a partir de la primera quincena de marzo comience en la Región del Maule. Se piensa que los rendimientos podrían alcanzar a 50 qq/ha y serían inferiores a los del año pasado, cuando se alcanzó un récord histórico de 57,9 qq/ha. Este deterioro de los rendimientos podría haberse producido por las altas temperaturas registradas en el período de desarrollo del grano.

El precio promedio de las importaciones desde la Argentina en la última semana de febrero ha sido de US\$ 471 por tonelada.

Maíz*Marcelo Muñoz Villagrán*

Hasta la fecha el precio internacional del maíz mantiene su tendencia a la baja iniciada en junio de 2008. Sin embargo, la pendiente de la curva ha variado y se puede ver una menor caída porcentual a partir de diciembre de 2008, llegando incluso a producirse una leve alza en enero de 2009.

El precio en el mercado nacional sigue la misma tendencia de los mercados internacionales, por lo que ha bajado a partir de los US\$ 304,6 como promedio en planta que obtuvo en julio de 2008. En enero de 2009 el precio llegó a US\$ 212,6 por tonelada de maíz en promedio en planta, equivalentes a unos \$ 132,5 pesos por kg (valor del dólar promedio en el mes de enero: \$623,01, según el Banco

Central de Chile). En el mismo mes el precio internacional estaba en \$ 98 y \$ 110,7 por kg en los mercados de Argentina y Estados Unidos, y el precio promedio CIF fue de \$ 128,5 puesto puerto San Antonio. Esto significa que el precio pagado a productor informado por Cotrisa sigue por sobre los precios internacionales y también por sobre el precio CIF de importación, y es muy similar al costo de importación.

En el mes de febrero el precio del maíz nacional bajó \$ 2,50, llegando a a \$ 130 por kg, nivel que se ha mantenido a principios de marzo. El precio internacional ha bajado a \$ 92 y \$101 por kg en los mercados de Argentina y Estados Unidos (valor del dólar promedio en el mes de febrero: \$606).

Vino

Silvio Banfi Piazza

Evolución reciente del mercado de uva para vinificación

En 2007 hubo un importante desequilibrio del mercado de uva para vino, por efecto de la cosecha récord del año anterior, que fue determinante para que las existencias finales de 2006 llegasen al máximo de 802 millones de litros. Este desequilibrio hizo que los precios de uva a productor se deprimieran considerablemente, llegando a pagarse entre \$ 30 y \$ 45 por kilo de uva País, lo que no era suficiente para pagar los costos de producción. La uva Cabernet también se vio afectada, pero los valores de compra fluctuaron dentro de un rango más amplio, según la calidad, entre \$ 40 y \$ 200 por kilo.

PRINCIPALES VARIABLES DEL MERCADO VITIVINÍCOLA				
Año	Producción total	Exportaciones	Consumo interno	Existencias finales
Millones de litros				
2006	845	475	238	802
2007	828	611	298	748
2008	868	590	240 (e)	809 (pr)

(pr) preliminar; (e) estimación. Cifra sujeta a confirmación

A partir de dicha situación se formuló el Programa de Fomento Productivo del Sector Vitivinicultor que está ejecutando Indap y que se concentra especialmente en la VIII Región del Bío Bío. Según este programa, que tiene un presupuesto de casi \$ 17.000 millones en un plazo de cinco años, se espera atender a 4.000 pequeños viticultores, principalmente productores de uva País y otras de escaso potencial exportador, ubicados desde O'Higgins hasta Bío Bío. El objetivo general del programa es promover el desarrollo de iniciativas que apoyen la innovación tecnológica y la diversificación productiva de agricultores viñateros de uvas viníferas, fomentando la recuperación o mejoramiento de la competitividad del sector vitivinícola de la AFC. Hasta la fecha la ejecución del Programa se ha cumplido de acuerdo a lo previsto.

El año 2007 concluyó con una fuerte disminución de existencias, debido a un notable incremento de exportaciones, principalmente por ventas a "precios de liquidación" de vinos a granel, pero también por un importante repunte del mercado interno. De esta forma la vendimia de 2008 se inició con un mercado bastante más equilibrado y los precios de las uvas subieron. La uva País estuvo entre \$ 70 y \$ 120 por kilo y la Cabernet, entre \$ 100 y \$ 200 por kilo. En definitiva, la comercialización de la uva fue bastante fluida y el mercado se presentó tranquilo.

Se estima que las existencias finales de 2008 alcanzan a 808,8 millones de litros, cifra superior a las estimaciones previas (unos 765 millones de litros). Este nivel de existencias, bastante mayor que el

del año anterior, podría considerarse que está todavía dentro de un rango de equilibrio para el mercado de la uva, teniendo presente que las exportaciones previstas para 2009 son de algo más que el récord de 600 millones de litros exportados en 2007 (según El Mercurio de 10/03/2009, Concha y Toro proyecta incrementar en 10% sus exportaciones del año en curso). En definitiva, según la situación descrita se podría esperar que los precios de la uva a productor durante la vendimia de 2009 sean similares a los del año anterior. A esto cabría agregar el efecto favorable para las exportaciones originado en el incremento del valor del dólar observado en los últimos meses. Adicionalmente hay expectativas de que el panorama internacional se presente propicio para las exportaciones chilenas de vinos, considerando que hay menores ofertas de los principales productores europeos (Francia, Italia y España) y que la producción australiana también está fuertemente afectada (sequía e incendios recientes). No obstante, también se estima que los precios de exportación podrían experimentar un descenso, como resultado de la situación económica internacional (la expectativa es que el precio promedio disminuya alrededor de 10% en este año).

En síntesis, se observaba un panorama relativamente estable para la evolución de los precios de la uva a productor. Sin embargo, durante el último mes se han dado a conocer versiones de que habrá una fuerte reducción de los precios de las uvas, en particular en el caso de la variedad País. Se ha señalado que los poderes compradores, particularmente en las regiones del Maule y el Bío Bío, establecieron un precio base de \$ 50 por kilo para la uva País, nivel que nuevamente está bajo los costos de producción y que afecta a un gran número de productores, especialmente pequeños.

Tales anuncios han provocado inquietud y molestia entre los productores de uva, y con el apoyo del Seremi de Agricultura de la VIII Región del Bío Bío se están buscando instancias de acercamiento entre los productores y los poderes compradores de uva, a fin de que estos últimos establezcan precios de compra de uva que permitan a los productores cubrir sus costos de producción y que estén en concordancia con el nivel actual del dólar y con las condiciones de relativo equilibrio imperantes en el mercado. Las gestiones realizadas hasta la fecha no han conseguido variar la posición de los poderes compradores.

Productos orgánicos certificados por entidades registradas en el Servicio Agrícola y Ganadero pueden ingresar a Corea del Sur

Pilar Eguillor Recabarren

Los productos orgánicos certificados por alguna entidad certificadora registrada en el Servicio Agrícola y Ganadero (SAG), autoridad competente en esta materia, pueden ingresar a Corea del Sur, gracias al reconocimiento de nuestro Sistema Nacional de Certificación de Productos Orgánicos otorgado por parte de las autoridades del Korea Food and Drug Administration (KFDA).

Según la normativa coreana, los productos pueden ser etiquetados y vendidos como orgánicos en ese país solamente cuando los certificados orgánicos son válidos para la KFDA, vale decir, otorgados por empresas certificadoras acreditadas ya sea por la IFOAM (International Federation of Organic Agriculture Movement) o por los Gobiernos. El proceso de reconocimiento consistió en la presentación, por parte del Ministerio de Agricultura (Minagri), de la Ley 20.089, su Reglamento y las Normas Técnicas Chilenas de Producción Orgánica, para su revisión por parte de la KFDA.

Es así como, en la actualidad, los productos orgánicos que pueden ingresar a Corea del Sur son aquellos que cuentan con una certificación otorgada por las siguientes entidades registradas en el SAG: IMO Chile (Institute for Marketecology Chile S.A.), BCS Öko Garantie, ARGENCERT (Instituto Argentino para la Certificación y Promoción de Productos) y CERES (Certification of Environmental Standards). Con esto, el Minagri espera estimular las exportaciones de productos orgánicos.

Exportaciones chilenas de miel a enero de 2009

Daniel Barrera Pedraza

Según cifras del Servicio Nacional de Aduanas, durante el primer mes del año 2009 las exportaciones chilenas de miel totalizaron 590 toneladas, valuadas en US\$ 1,6 millones, lo que representa un crecimiento de 185 % en valor y 125 % en volumen, respecto al mes de enero de 2008. El precio unitario fue de US\$ 2,79/kg, cifra inferior al promedio anual de US\$ 2,88/kg registrado en 2008.

El principal destino fue Alemania, con el 80,5 % de participación de mercado y un precio unitario de US\$ 2,77/kg. En segundo lugar se posicionó Francia, con el 18,7% y un precio de US\$ 2,74/kg. Australia está el tercer lugar, con el 0,7%, pero con un interesante precio de US\$ 6,5/kg. El 99,2% de las exportaciones nacionales tuvieron como destino la Unión Europea, mercado altamente exigente y donde es necesaria la certificación de establecimientos exportadores por parte del Servicio Agrícola y Ganadero (SAG)

Los mercados que registraron mejores precios unitarios fueron México (US\$ 12,6/kg) y Perú (US\$9,6/kg). Sin embargo, estos destinos tienen una participación menor, con sólo 784 kg.

Evolución del precio de la urea

Jacqueline Espinoza Oyarzún

El precio interno de la urea, principal fertilizante comercializado en Chile, mostró un descenso de 46% desde que alcanzara su nivel máximo de \$ 579.667 (US\$ 1.127,8) por tonelada en agosto del año pasado, llegando a \$ 368.227 (US\$ 607,6) en febrero de 2009.

Esta situación es similar a la que se observa en la evolución del precio internacional FOB Golfo de la urea en sacos. Sin embargo, el descenso de este precio en el período fue de 65,4%, más acentuado que el registrado en los precios internos.

Carne bovina

Verónica Echávarri Vesperinas

Según la información de la Asociación de Ferias Ganaderas A.G., los precios de los novillos gordos, luego de alcanzar su nivel más alto en el mes de septiembre (\$ 948,81/kg como promedio mensual nacional), iniciaron una caída pronunciada, que se extendió hasta el mes de enero, cuando alcanzaron un promedio nacional de \$ 600,69/kg. Esta caída se revirtió en el mes de febrero, mostrando una variación positiva de 16% respecto al mes anterior (\$ 696,36/kg promedio mensual nacional).

Una situación semejante se observó en el ganado de reposición, en el cual, de los \$738,27/kg promedio mensual nacional que costaba el novillo para engorda en septiembre, el precio bajó sostenidamente hasta enero (\$532,85/kg promedio mensual nacional), caída que también se revirtió en el mes de febrero, cuando el promedio mensual nacional alcanzó a \$599,70/kg.

No se sabe si esto se mantendrá en los meses venideros, que son los de la principal cosecha anual, pero se estima que hay pocos animales para faena.

Las importaciones de carne se han reducido en más de 40% y su precio está considerablemente más bajo que en enero de 2008 (más de 20%). Paraguay y Argentina son los principales países abastecedores. Una posible explicación de la disminución en las importaciones es que la carne importada está llegando a un precio más alto que la nacional. Es así como la carne argentina, que llega al menor precio, ingresa a US\$ 3.070 por tonelada en promedio, mientras en el mes de enero la carne en vara en Santiago se cotizaba al equivalente de US\$ 2.300. En febrero esta última ha subido, pero siempre permanece por debajo de la carne importada (US\$ 2.590, con un máximo de US\$ 2.666 por tonelada).

Comercio exterior de lácteos en 2008 y enero de 2009

Víctor Manuel Esnaola Lewis

Datos de comercio exterior revelaron que durante 2008, las importaciones de lácteos subieron 39,6% en 2008, llegando a un total de US\$ 87,6 millones de dólares. Las exportaciones alcanzaron un récord superior a US\$ 226,3 millones. De esta manera, en términos de dólares, el año pasado mostró un balance favorable en cerca de US\$ 138,8 millones.

Por su parte, el balance en equivalente litros fue también muy positivo, alcanzando un excedente de 223,2 millones de litros (casi un 10% de la producción nacional estimada), con un total cercano a 178 millones de litros importados (41% superior al año 2007) y 401,1 millones de litros en exportaciones (casi 10% por sobre igual período de 2007).

El mes de enero de 2009 abrió con una disminución notable de las exportaciones, tanto en valor como en litros equivalentes. Es así como se exportaron lácteos por un total de US\$ 9,4 millones, 63% menos que en igual mes del año 2008, mientras que en litros la baja alcanzó a 54,3%, con un volumen para el primer mes de 2009 inferior a 20,0 millones de litros equivalentes. El balance en litros continuó positivo, aunque en sólo 14,0 millones de litros equivalentes, menos de la mitad que en enero de 2008, debido a que también las importaciones bajaron, aunque menos que las exportaciones.

De acuerdo a su valor, los principales productos lácteos enviados al exterior en enero pasado fueron los quesos (1.210 toneladas por US\$ 3,9 millones), seguidos por la leche condensada (casi 2.000 toneladas y más de US\$ 3,7 millones), quedando en tercer lugar el manjar, con US\$ 521.000. Cabe destacar que, si bien la mayoría de los productos lácteos mostraron caídas en sus volúmenes exportados, en enero reciente las mantequillas y el manjar tuvieron incrementos alentadores en sus colocaciones en el exterior.

Estas últimas se redujeron por la baja demanda internacional y la fuerte caída de los precios de venta de algunos productos como la leche en polvo entera, que alcanzó un valor medio de US\$ 2.300 por tonelada en enero de 2009, sólo 56% del valor que alcanzó este producto en igual mes del año 2008 (US\$ 5.227 por tonelada). La fuerte reducción en la demanda de dos de los principales importadores de los productos nacionales (Venezuela y Cuba) fue la causa principal de las menores ventas chilenas. México continuó siendo por mucho el país de mayor participación en el total exportado por Chile (58,5%). La principal caída se registró en el rubro leches en polvo, con ventas externas por 164 toneladas en enero de 2009, en comparación con 1.908 toneladas en enero del año pasado, gran parte de las cuales fueron a Venezuela y Cuba, países que no estuvieron presentes en este año.

Aunque con datos de un solo mes es difícil hacer proyecciones, hay coincidencia entre algunos industriales en que Chile debería persistir en una estrategia exportadora, esperando que a mediano plazo las condiciones actuales tanto de precios como de demanda mejoren.